

אקביל

משנים סדרי ביטוח

תוצאות רבעון ראשון לשנת 2023

מאי 2023

הבהרה משפטית

מטרת מצגת זו להציג את פעילות ליברה חברה לביטוח בע"מ ("החברה") ולספק אינפורמציה כללית בנוגע לפעילותה. המצגת אינה מהווה הצעה להשקעה או לרכישת ניירות ערך של החברה ובפרט אינה מהווה "הצעה לציבור" או "מכירה לציבור" מכל סוג שהוא, והאמור בה אינו מהווה המלצה ו/או חוות דעת ו/או תחליף לשיקול דעתו של המשקיע.

מצגת זו אינה מתיימרת להקיף או לכלול את כל המידע העשוי להיות רלבנטי לצורך קבלת החלטה כלשהי בנוגע להשקעה בניירות הערך של החברה ובכלל והיא אינה מחליפה איסוף וניתוח נתונים עצמאיים. יש לקחת בחשבון כי נתוני עבר אינם מצביעים בהכרח על ביצועים בעתיד. המצגת כוללת נתונים ופרסומים סטטיסטיים ואחרים שפורסמו על ידי צדדים שלישיים, אשר תוכנם לא נבדק על-ידי החברה, והחברה אינה אחראית לנכונותם.

המצגת נערכה לשם הצגה נוחה ותמציתית, והיא אינה ממצה את מלוא הנתונים אודות החברה ופעילותה ואינה מחליפה את הצורך לעיין בתשקיף החברה, אשר פורסם ביום 30 במאי 2021 (וכפי שתוקן ביום 14 ביוני 2021) ובדיווחים אשר פורסמו ע"י החברה ואשר החברה תפרסם בעתיד. המצגת כוללת נתונים ומידע המוצגים באופן ובעריכה שונה מהנתונים הנכללים בתשקיף, והמידע הכלול במצגת זו אינו שלם. כל האמור במצגת כפוף לאמור בדיווחים הרלבנטיים של החברה, לרבות ובייחוד בתשקיף, ועל מגת לקבל תמונה שלמה ומלאה בנוגע לחברה יש לעיין בדיווחיה הרלבנטיים של החברה, לרבות ובייחוד בתשקיף. אין באמור במצגת זו כדי להרות מתן ייעוץ מיסוי או עסקי והיא אינה תחליף להתייעצות עם יועצים מתאימים בהיבטים אלו. על כל משקיע פוטנציאלי לפנות לקבלת ייעוץ והדרכה בקשר עם השקעות פוטנציאליות, לרבות ייעוץ מס בהתחשב בנתוניו ומצבו המיסוי.

מצגת זו כוללת, בין היתר, מידע צופה פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח - 1968 לרבות תחזיות, יעדים, אסטרטגיה עסקית, הערכות ואומדנים, הן לגבי פעילות החברה והן לגבי השווקים בהם היא פועלת, וכן כל מידע אחר, בכל צורה בה הוא מובא, המתייחס לאירועים או עניינים עתידיים, אשר התממשותם אינה ודאית ואינה בשליטת החברה. מידע זה מבוסס על הערכות והנחות עדכניות נכון למועד המצגת, בין היתר, של הנהלת החברה, אשר על אף שהחברה סבורה שהן סבירות, הרי שהן בלתי ודאיות מטבען ומתבססות בחלקן על הערכות סובייקטיביות בלבד. התממשותו או אי התממשותו של המידע צופה פני עתיד תושפע, בין היתר מגורמים שונים המפורטים בתשקיף, ובכלל זה גורמי הסיכון המאפיינים את פעילות החברה, החלטות של צדדים שלישיים לרבות רשויות רגולטוריות וכן התפתחויות בסביבה הכלכלית ובגורמים חיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, ואשר לא ניתן להעריכם מראש והם אינם מצויים בשליטת החברה. כמו כן, ההתייחסות במצגת ליעדים ואסטרטגיה של החברה היא נכון למועד זה. יעדים אלו יכול שישתנו מעת לעת בהתאם להחלטות האורגנים המוסמכים של החברה. החברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות תחזית או הערכה כאמור ואינה מתחייבת לעדכן מצגת זו.

אגבול



**טכנולוגיה מתקדמת
בפיתוח עצמי**
חסכון משמעותי בהוצאות



**חברת הביטוח
הצומחת בישראל**



**מובילת שוק
ומחוללת תחרות**
המותג הנועז של
ענף הביטוח



**חברת הביטוח
הדיגיטלית הראשונה
בישראל**



**תיק איכותי:
100% פרט**
ללא קולקטיבים וציי רכב



**תלות נמוכה
בשוק ההון**



יעילות תפעולית
יחס פוליסות לעובד: 2,000



כמות עובדים: 170
רובם במוקדי שירות,
תביעות ומכירות

מעל 300,000
פוליסות

ONE STOP SHOP



ביטוח עסק



ביטוח נסיעות



ביטוח דירה



ביטוח רכב



ביטוח ריסק



ביטוח משכנתא



ביטוח חיות מחמד



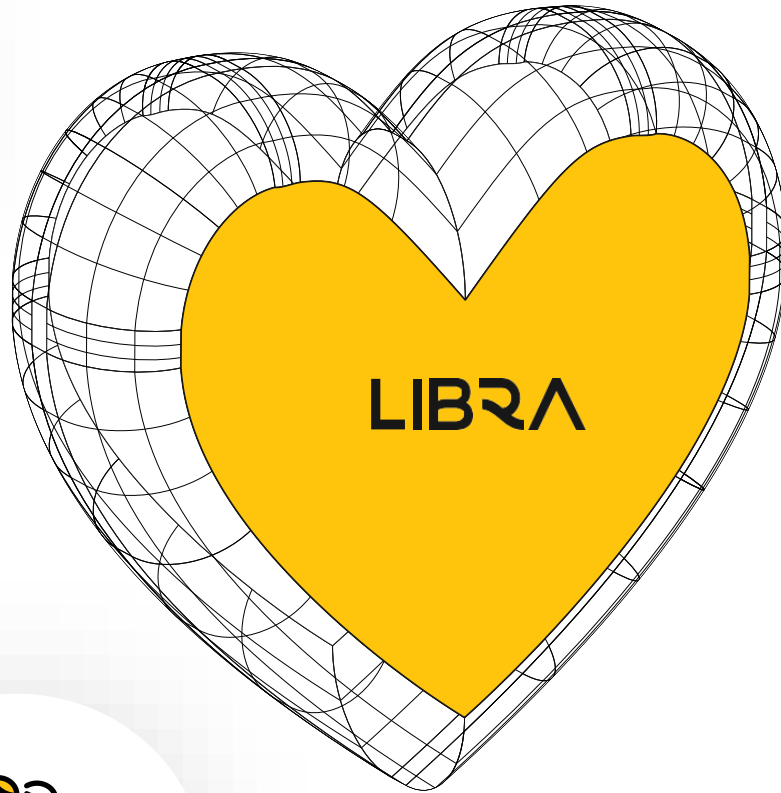
טכנולוגיה
מנצחת



מודל פרסונאלי
וייחודי



נאמנות
לקוח



מה יש לנו
שאינ לאחרים?

הטכנולוגיה שהפכה את ליברה ל Game Changer בענף הביטוח

מערכת הליבה
הוכרה כנכס
אינשורטק



מערכת מתקדמת בפיתוח עצמי

פונקציונליות של מספר רב של מערכות במערכת אחת שפותחה בדגש על מקסום יעילות תפעולית



חסכון משמעותי בהוצאות ויעילות תפעולית

מודל פרסונליזציה ייחודי

ביטוח עושים אחרת!



שאלון פרסונלי
ייחודי לכל ענף



פיתוח מודלים
שונים של תמחור



מסלול נסיעות לחו"ל מהיר
לנוסעים חוזרים



ממשקים למאגרי מידע חיצוניים
לצורך חיתום ותמחור



תשלום תביעות ישירות
לכרטיס האשראי



עבר ביטוחי רב שנתי
דרך ממשק אוטומטי להר הביטוח

ליברה מובילת שוק ומחוללת תחרות



שינוי השפה התקשורתית המקובלת בענף

לראשונה בענף הביטוח – יציאה משפה מעובת ומעבר לשפה תקשורתית קלילה וכפוטה



רכב עד למקום התאונה סטנדרט חדש בענף

ר



החדרת מודל תמחור מבוסס קילומטראז' מודל שהפך לסמן ימני ומודל לחיקוי בקרב חברות הענף



הובלת מהפיכת הניודים בביטוחי רכב



תשלום תוך 48 שעות התחייבות ל SLA מהיר ביותר בתשלום תביעות

נאמנות לקוח

88% חידוש

שיעור החידושים
הגבוה בענף



ארנק דיגיטלי
והשתתפות ברווחים



צבירת יתרות זכות
למקרה תביעה



שירות מצוין

מקום 1 בשביעות רצון והמלצת לקוחות
במדד השירות של רשות שוק ההון ביטוח וחיסכון



כיסויים ייחודיים

פגע וברח, רכב עד מקום התאונה,
תשלום תביעות תוך 48 שעות ועוד



כ-30%
מחדשים בדיגיטל

אתגר מתמשך בענף ביטוח הרכב



עלייה בשווי
רכב



התייקרות חלקי
חילוף



גידול דרמטי
בגניבות

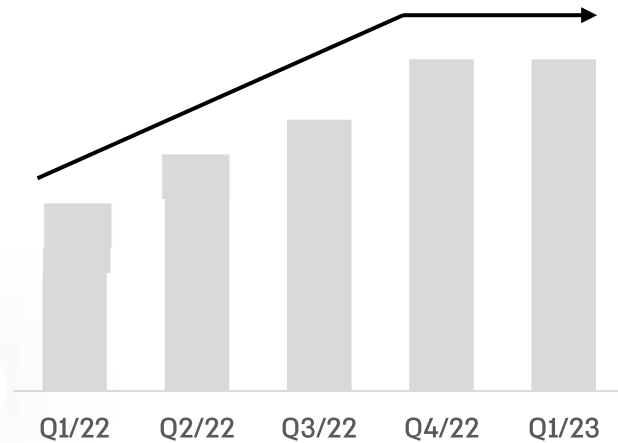


עלייה בשכיחות
תאונות

ברבעון הראשון של 2023 נרשמה יציבות בשכיחות התאונות ובעלות התביעה,
אך הגידול בגניבות עדיין נמשך ומשפיע על התוצאות

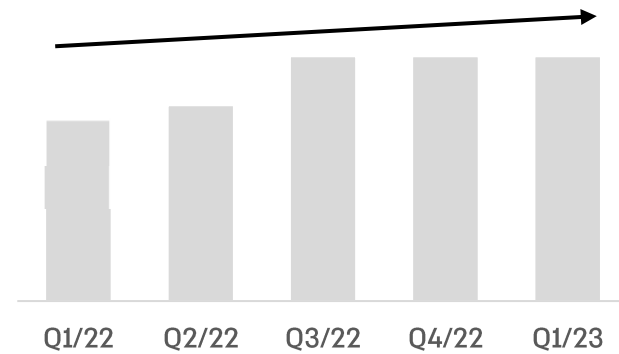
התפתחות עלויות מרכיבי הפוליסה

עלות טוטאל לוס



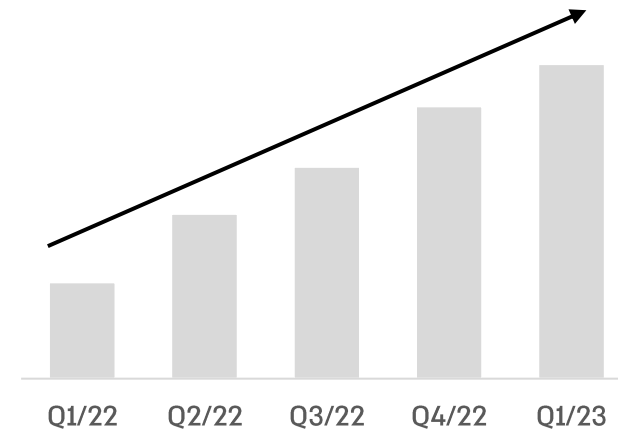
ברבעון ה-1 של 2023 נרשמה
התייצבות בעלויות

עלות תאונה



אין שינוי משמעותי לאור ניהול
הדוק של מחלקת התביעות

עלות גניבה



גידול מתמשך בשכיחות לאור
מחסור במלאים ואכיפה נמוכה

דרכי התמודדות עם אתגר הרכב



ייצור מקורות
רווח נוספים

ליברת DNA



חיתום איכותי

ליברת DNA

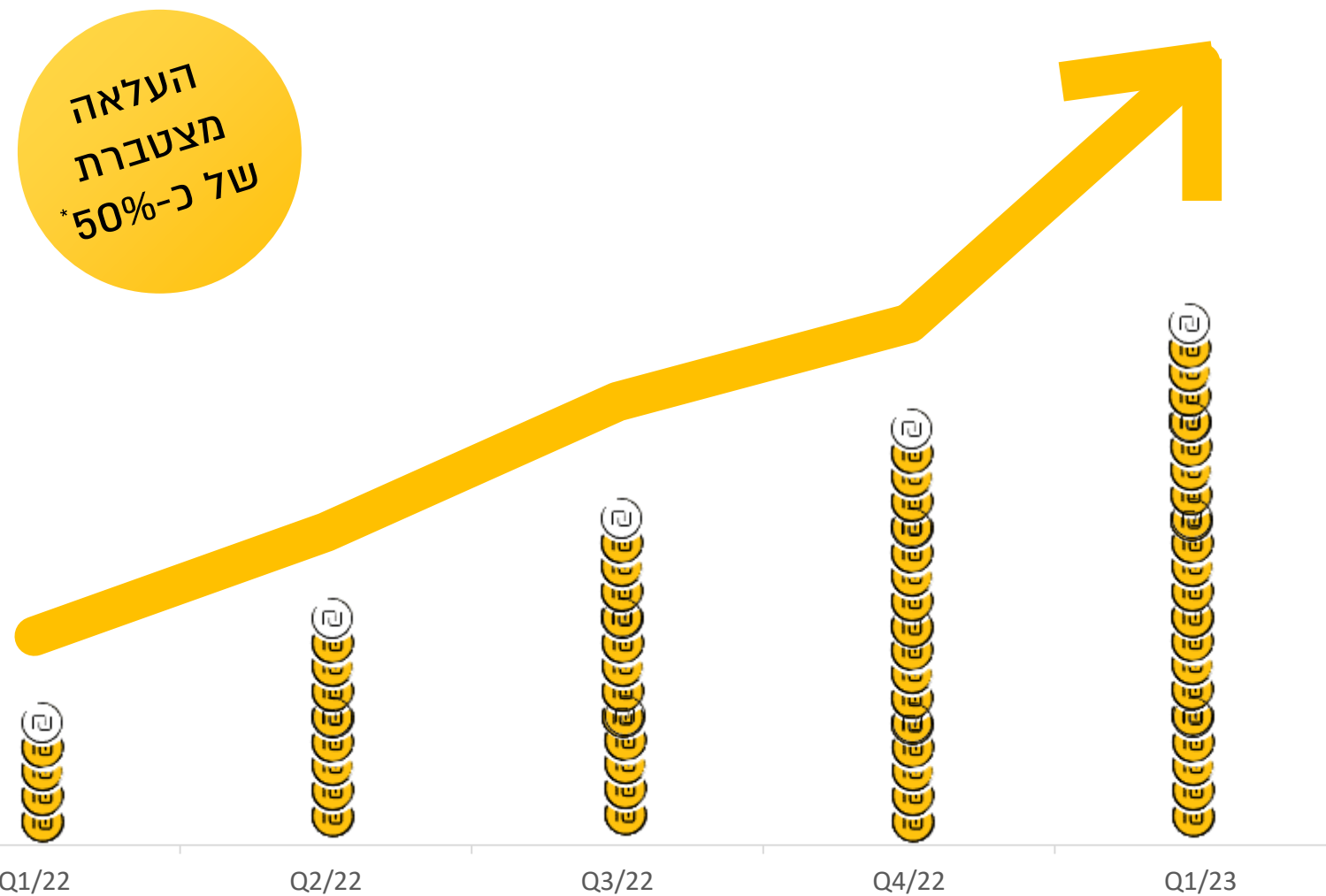


ניהול תביעות
הדוק



העלאת תעריפים

העלאת תעריפים מתמשכת



ניהול תביעות הדוק

שכיחות
תביעות חובה
1.2%
מהנמוכות בענף

שיעור הסדר
לצד ג' ("חיבוק")
30%
מהגבוהים בענף

שכיחות תביעות
טוטאל לוס
1.2%
מהנמוכות בענף

שיעור
מוסכי הסדר
90%
הגבוה בענף

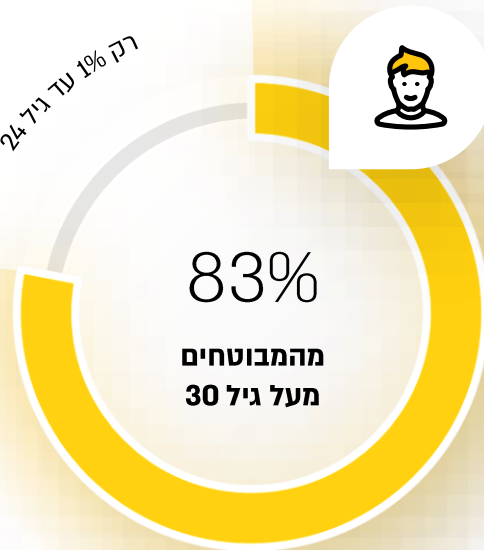
תביעה ממוצעת
בהסדר
10,000 ש"ח
מהנמוך בענף

תשלום חלפים
למוסך פרטי
בהתאם
למחירון הסדר

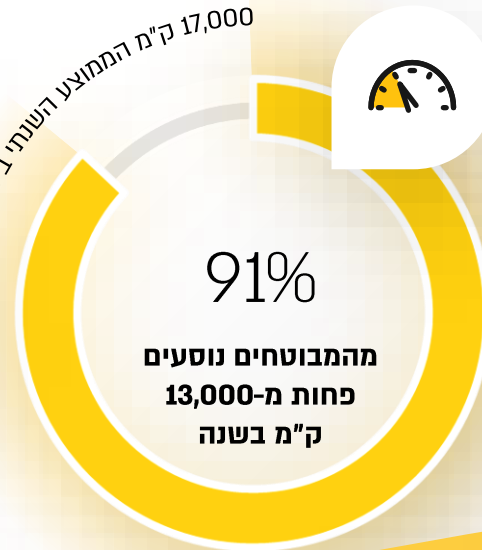
חיתום איכותי – תמהיל התיק



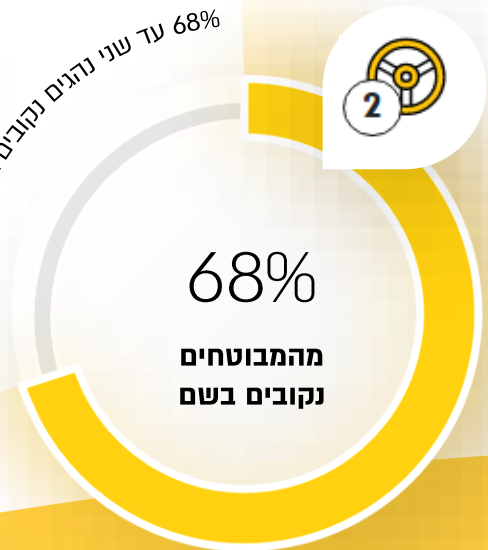
רק 1% עד גיל 24



17,000 ק"מ הממוצע השנתי בישראל



68% עד שני נהגים נקובים בשם



תיק הומוגני



פיזור במבוטחים



חיתום איכותי

ייצור מקורות רווח נוספים מעבר לענף הרכב



**חיזוק ענפי
ביטוח נוספים**



גידול משמעותי במוצרים
שאינם רכב
ושרווחיותם גבוהה

גידול של למעלה מ-100%
ברבעון ה-1 של 2023 בהשוואה לאשתקד



**כניסה לתחום
ביטוח חיים**



התמקדות במוצרי
ריסק ומשכנתא
עתירי רווח

פרמיה משוננת של כ-3 מלש"ח
לרבעון ה-1 של 2023



**ניהול
תיק נוסטרו**



העברת תיק ההשקעות
לניהול חיצוני לצורך
השאת תשואה

רווחיות של כ-1 מלש"ח
לרבעון ה-1 של 2023

LIBA

**הגיע הזמן
לצלול לעומק הנתונים**



תמצית מאזן (במיליוני ש"ח)

2022 דצמבר	2022 מרץ	2023 מרץ	
			נכסים
29,385	30,059	37,068	הוצאות רכישה נדחות
35,573	30,504	41,789	נכסים אחרים
438,720	322,431	453,664	נכסי ביטוח משנה
119,705	80,155	132,742	פרמיה לגבייה
216,268	153,258	247,902	השקעות פיננסיות
839,651	616,407	913,165	סה"כ נכסים
			הון והתחייבויות
60,131	63,497	58,245	הון עצמי
580,995	429,469	663,625	התחייבויות בגין חוזי ביטוח שאינן תלויות תשואה
198,525	123,441	191,295	התחייבויות אחרות
839,651	616,407	913,165	סה"כ הון והתחייבויות

סך הנכסים
גדל פי 1.5

תמצית דוח רווח והפסד (במיליוני ש"ח)

2021	2022	Q1/2022	Q1/2023	
304	438	114	168	פרמיות ברוטו
250	376	80	116	פרמיות שהורוחו ברוטו
83	126	27	45	פרמיות שהורוחו בשייר
0	(1)	0	1	רווחים/הפסדים מהשקעות
39	44	11	11	הכנסות מעמלות ביטוח משנה
122	169	38	57	סה"כ הכנסות
67	113	26	48	תשלומים ושינוי בתלויות בשייר
45	55	10	10	הוצאות שיווק ורכישה
5	6	1	1	הוצאות הנהלה וכלליות
117	174	37	59	סה"כ הוצאות
5	(4.5)	0.5	(2.7)	רווח/הפסד כולל לפני מס
3	(3.7)	0.3	(1.9)	רווח/הפסד כולל לאחר מס

פרמיות ברוטו לפי ענפי פעילות (במיליוני ש"ח)

2021	2022	Q1/2022	Q1/2023	
180	262	68	107	רכב רכוש
119	165	44	57	רכב חובה
5	11	2	4	ענפי רכוש (דירות ועסק)
0	0	0	0.1	ביטוח חיים

304 438 114 168 סה"כ הכנסות

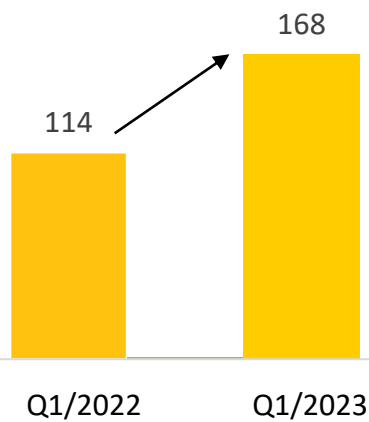
רווח לפני מס לפי ענפי פעילות (במיליוני ש"ח)

2021	2022	Q1/2022	Q1/2023	
2.4	(5.8)	(1.4)	(3.8)	רכב רכוש
3.9	3.7	2.5	1.6	רכב חובה
(0.7)	(1.7)	(0.4)	(0.6)	ענפי רכוש (דירות ועסק)
0	0	0	0	ביטוח חיים
5.6	(3.8)	0.7	(2.8)	סה"כ רווח

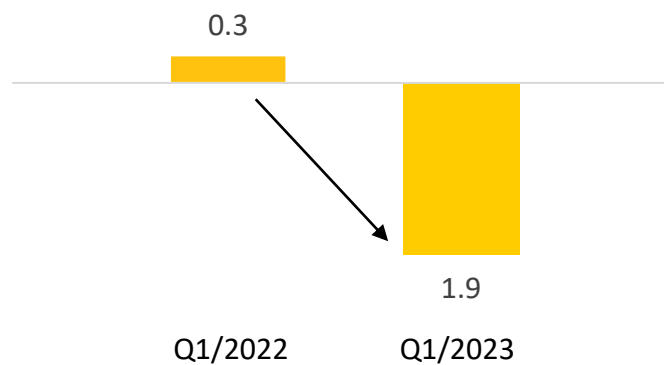
גידול מתמיד
בפרמיות
בכל ענפי
הפעילות

פרמיות ברוטו Q1

מאזני במיליוני שקלים

**רווח לאחר מס Q1**

מאזני במיליוני שקלים

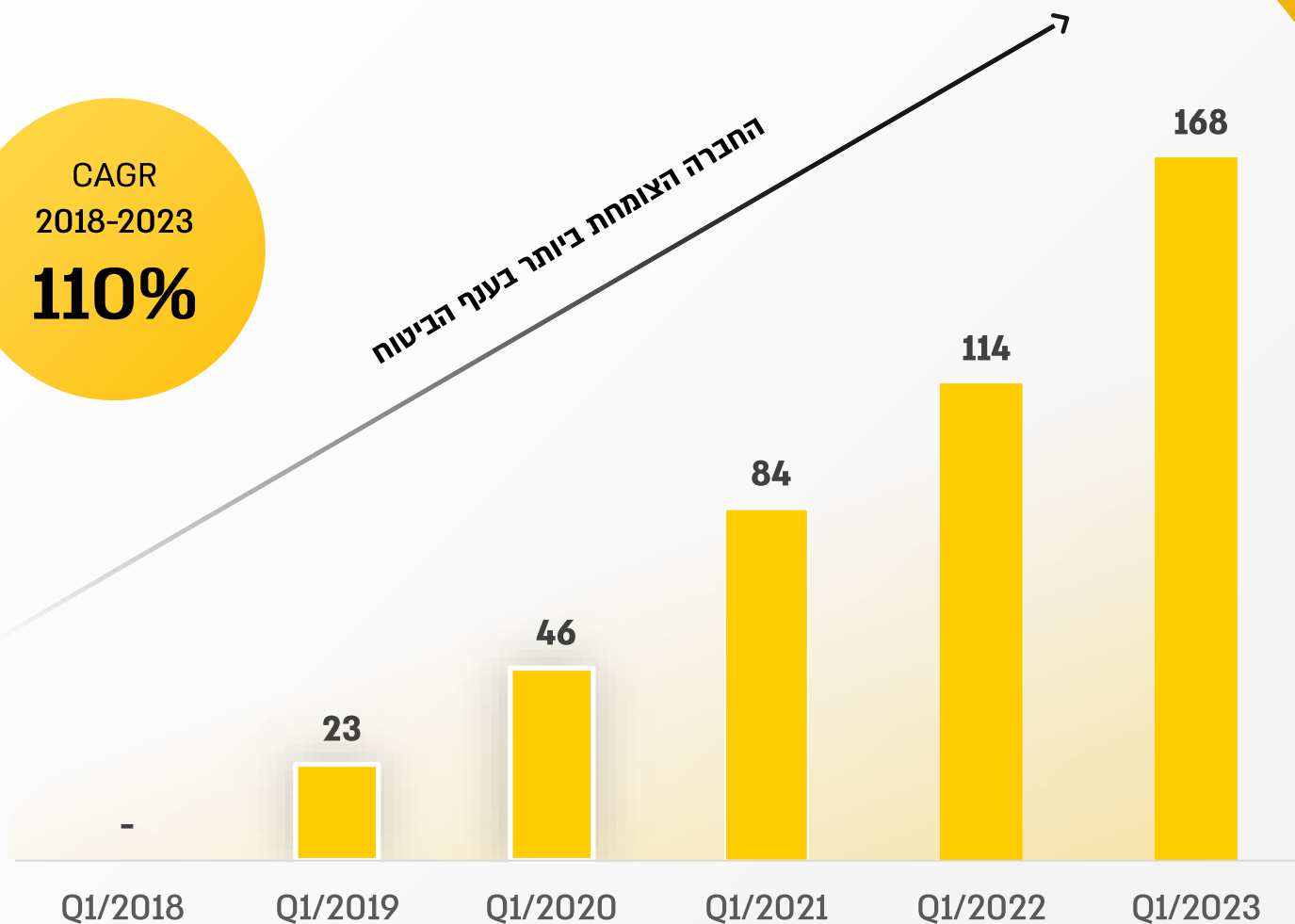
**נתוני פיננסים****עיקריים**

במיליוני שקלים

החל מהמחצית ה-2 של 2021 חלה הרעה בתביעות ונרשם גידול בנסועה.

CAGR
2018-2023
110%

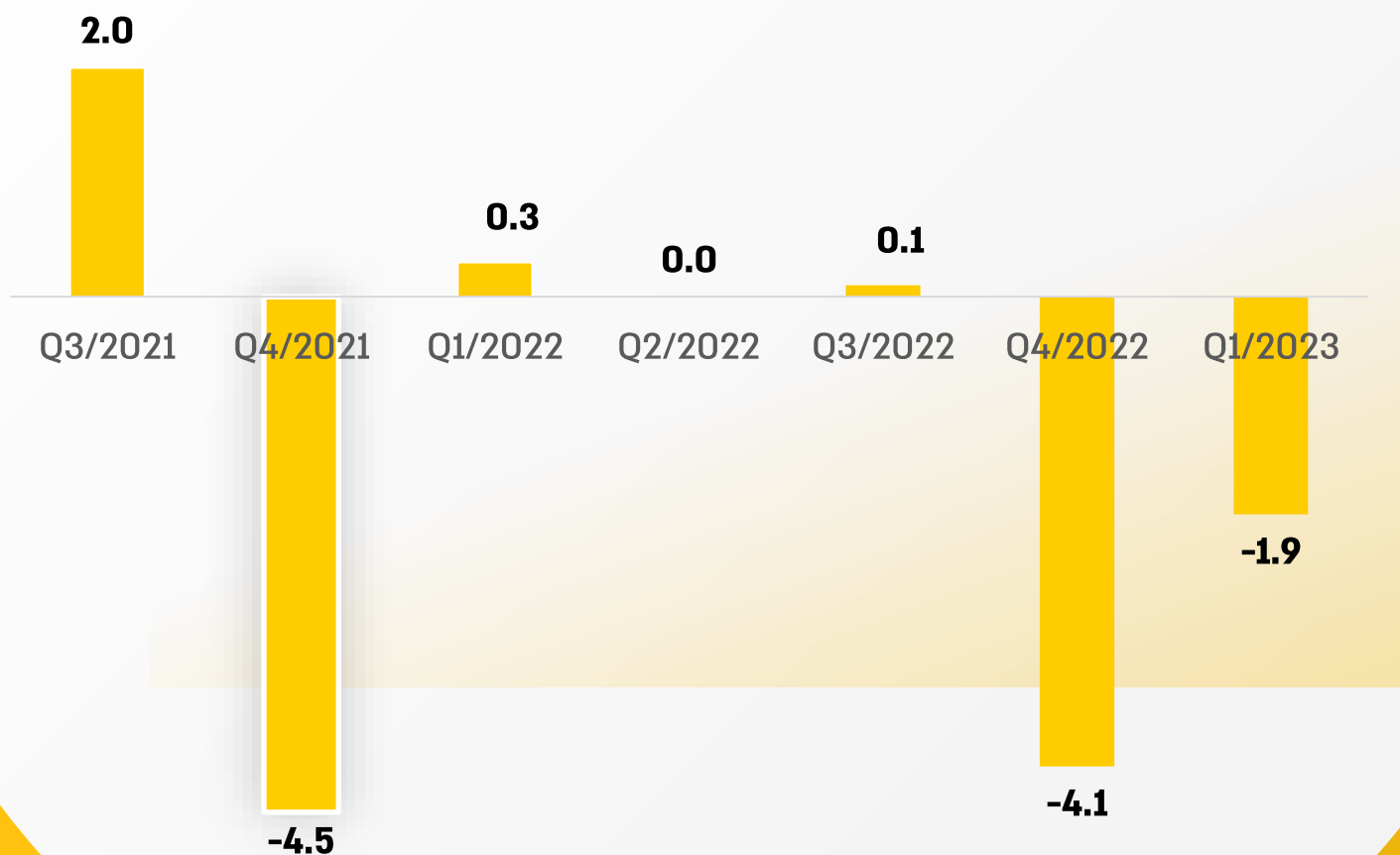
החברה הצומחת ביותר בענף הביטוח



התפתחות פרמיות ברוטו

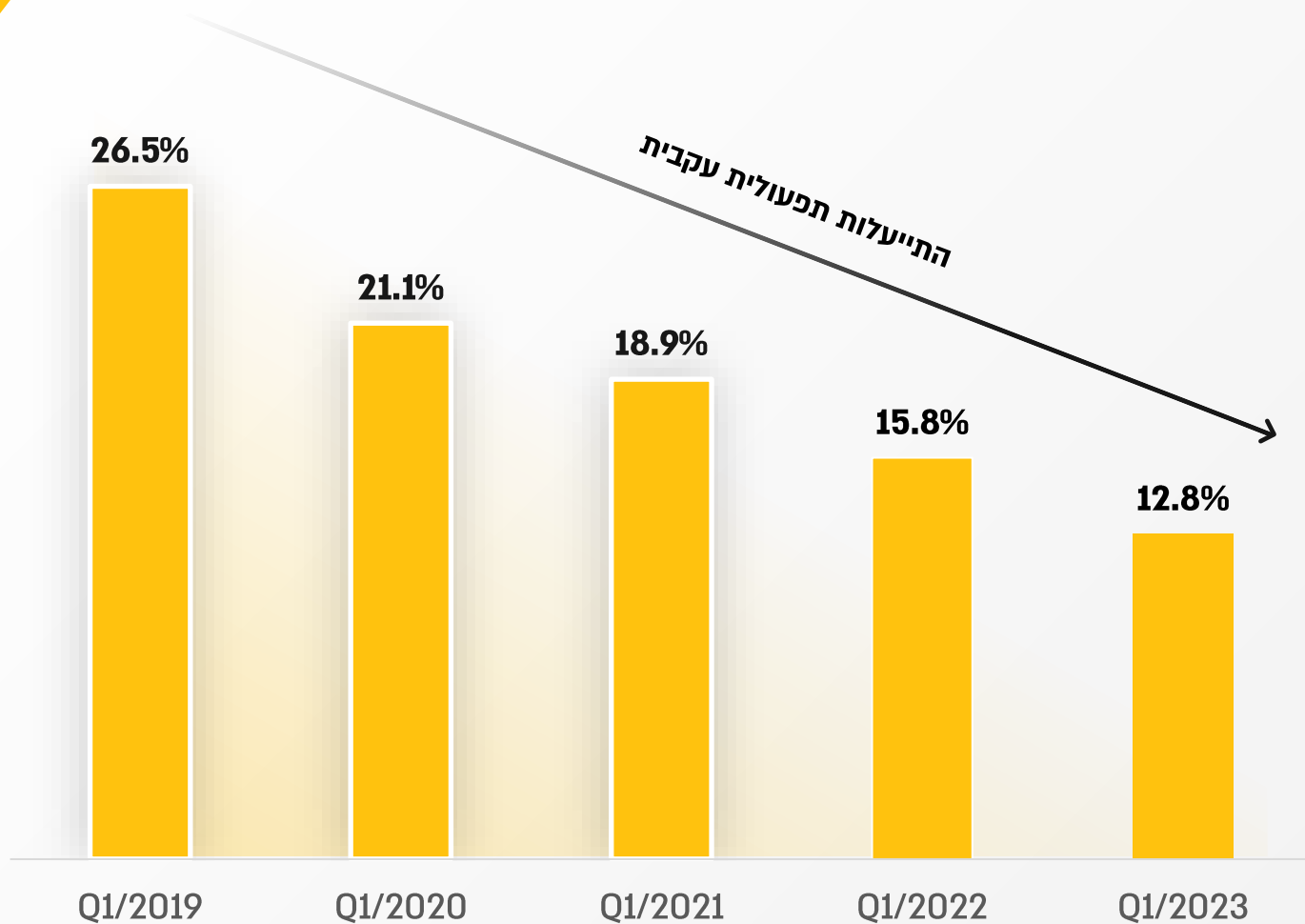
מאזני במיליוני שקלים

*מאי 2018 – קבלת רישיון



התפתחות רווח/הפסד כולל לאחר מס

מאזני במיליוני שקלים



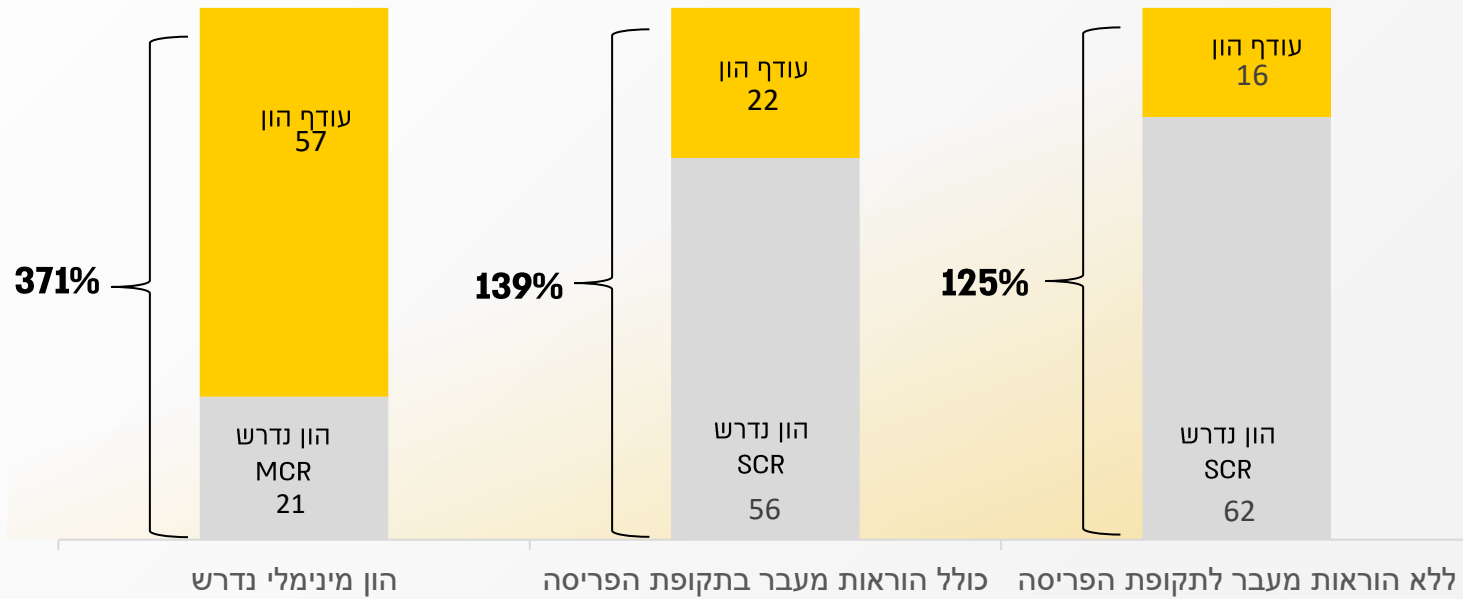
*מאי 2018 – קבלת רישיון



התפתחות שיעור הוצאות

תקציב מפרמיה ברוטו

**חיזוק יחס
כושר הפירעון**
הנפקת שטר הון משני
בגובה 20 מלש"ח



בהתאם להוראות Solvency



עודף הון
במיליוני שקלים
(יחס כושר פירעון)



ליברה קוטפת את המקומות הראשונים

באמינות



ליברה דורגה ע"י גלובס וסטטיסטה
במקום ה-1 באמינות
 מבין חברות הביטוח בישראל

בשירות



ליברה דורגה שנה שלישית ברצף
במקום ה-1
 בשביעות רצון והמלצת לקוחות

בשיווק



הפרסומות של ליברה
 בולטות במדדי **גלובס**
הזכורות והאהובות

בטכנולוגיה



ליברה זכתה בתחרות המייל
במקום ה-1
 בטכנולוגיית שיפור חוויית לקוח

במוצר



ביטוח הרכב של ליברה נבחר שנה רביעית ברצף
למוצר השנה
 בקטגוריית ביטוחי רכב



הציבור קבע:

כשהצרכן צריך הצעת מחיר לביטוח

ליברה היא החברה **הראשונה** שיפנה אליה

ליברה בעלת
השירותים הדיגיטליים
המתקדמים ביותר



ליברה מציעה
מחירים הוגנים



ליברה היא
חברת הביטוח
החדשנית ביותר



ליברה מציעה
יתרונות שאין
בחברות אחרות



LIBRA

“

It's kind of fun
to do the
impossible



Walt Disney 1901-1966